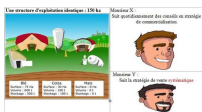


Comparer des stratégies sur des exploitations de structure comparable

© 17/03/2015 | 👤 Pascal Van de Weghe • 📰 Terre-net Média

L'objet de cet article est de mettre en place une simulation de commercialisation sur deux exploitations ayant des structures comparables. La différence entre les deux fermes vient de la stratégie de commercialisation adoptée par les chefs d'exploitations.

Nous comparons les **stratégies de ventes de blé** (600 t) et de colza (100 tonnes) de deux agriculteurs. Monsieur X qui essaie de bien suivre les cours et marchés et monsieur Y qui opte pour des ventes systématiques tous les mois (50 tonnes de blé par mois). Monsieur X possède un compte marché à terme (Mat).



(© Terre-net Média)

Cotations du 16 mars 2015 :

Blé de meunerie	€/t	Colza	€/t
Mai 2015	190,25	Mai 2015	369
Septembre 2015	188,5	Août 2015	358,50
Décembre 2015	189,25	Novembre 2015	360
Mars 2016	190,75	Février 2016	360,75
Mai 2016	191,75	Mai 2016	359,75
Septembre 2016	191,25	Août 2016	357,25
Décembre 2016	191,5	Novembre 2016	358
Mars 2017	189,25	Février 2017	358,75
Mai 2017	191,5	Mai 2017	357,5
Septembre 2017	190,25	Août 2017	367
Décembre 2017	196		

La situation actuelle : cet article concerne la récolte 2014

Cet article concerne la récolte 2014. Pour la récolte 2015, les ventes commencent ce mois-ci. Retrouvez [la stratégie pour la commercialisation de la récolte 2015](#).

Que faire ?

[Stratégie monsieur X](#)

Il reste 20 % à vendre. Le conseil de Terre-net est d'attendre pour solder la récolte. Monsieur X reste sur ses positions.

Situation des ventes de blé de monsieur X :

	Lot physique		Base	Terme	Options		Prix final	Prix minimum		
		Prix vente			frais	frais		securisé	lots sécurisés	
15/12/13	2	179	14,75		2 call abandon nov 2014	215 5	0.6	173,4	173,4	2
15/02/14	2	172	13,75					172	172	2
16/08/2014	2	158,75	15					158,75	158,75	2

17/11/2014	2	159	17,5							159	159	2
15/12/2014	2	171	17,75							171	171	2
	10	167,95	83 %									10
										166,83	166,83	83 %

Pour le colza

Les ventes sont terminées dans ce domaine.

	Lots	Physique prix de vente	Base	Terme			Options			Prix final actuel	Prix minimum sécurisé	lots sécurisés
				Frais			Frais					
15/02/2014							2 puts nov-2014	350	0.6		313.2	2
15/10/2014	2	298,5	25	2 ventes 2 achats	350 323,5 26.5	0.6 0.6				313.2		
16/09/2014	2	300	24.25							300	300	2
Total	4	299,25								306,60	306,60	4
Total			100 %									100%

Stratégie de monsieur Y

Monsieur Y vend 50 tonnes de blé chaque mois. Le prix net agriculteur est de 172.25 € avec une base de 18 €. Il atteint maintenant 83 % de ventes comme monsieur X.

Situation des ventes de blé de monsieur Y :

Date	Lot	Physique Prix vente	Base
16/06/2014	1	169,25 €	18
16/07/2014	1	159	18
16/08/2014	1	158,75	15
16/09/2014	1	145,25	18
15/10/2014	1	140,5	18
17/11/2014	1	159	17,5
15/12/2014	1	171	17,75
15/01/2015	1	174	18
15/02/2015	1	170	17
16/03/2015	1	172,25	18
Total	10	161,90	83 %

Le colza est vendu pour les deux agriculteurs avec un avantage pour monsieur Y :

Date	Lot	Physique Prix vente	Base
16/08/2014	1	296,75	25
15/10/2014	1	298,50	25
15/12/2014	1	317,75	25
15/02/2015	1	333,00	24,25
	4	311.50	100 %

La totalité du colza est vendue et on peut donc comparer les deux stratégies.

Synthèse des prix de chaque agriculteur au 16 mars 2015

		Blé		Colza	
	Physique	Avec Mat	Physique	Avec Mat	
Monsieur X, suit les conseils de Terrenet					
Prix moyen €/t	167,95 €	166,83€	299,25	306,6 €	
% vendu	83 %		100 %	100 %	
Monsieur Y					
Prix moyen €/t	161,9 €		311,5 €		
% vendu	83 %		100 %		

Rendez-vous vers le 15 du mois prochain pour connaître l'impact économique des choix stratégiques appliqués par monsieur X et monsieur Y.