

Comparer des stratégies sur des exploitations de structure comparable

15/07/2015 | Pascal Van de Weghe • Terre-net Média

L'objet de cet article est de mettre en place une simulation de commercialisation sur deux exploitations ayant des structures comparables. La différence entre les deux fermes vient de la stratégie de commercialisation adoptée par les chefs d'exploitations.

Nous comparons les **stratégies de ventes de blé** (600 t) et de colza (100 tonnes) de deux agriculteurs. Monsieur X qui essaie de bien suivre les cours et marchés et monsieur Y qui opte pour des ventes systématiques tous les mois (50 tonnes de blé par mois). Monsieur X possède un compte marché à terme (Mat).



(© Terre-net Média)

Cotations du 15 juillet 2015 :

Blé de meunerie	€/t	Colza	€/t
Septembre 2015	192,5	Août 2015	391,25
Décembre 2015	194,5	Novembre 2015	394,25
Mars 2016	196,75	Février 2016	393
Mai 2016	198	Mai 2016	389
Septembre 2016	195,5	Août 2016	371
Décembre 2016	199,75	Novembre 2016	378,5
Mars 2017	199,5	Février 2017	380,75
Mai 2017	201,5	Mai 2017	386
Septembre 2017	192,25	Août 2017	388,5
Décembre 2017	190,5	Novembre 2017	394,5

La situation actuelle : cet article concerne la récolte 2015

Que faire ?

Stratégie monsieur X

Au cours de la canicule et parallèlement à la crise grecque, les cours se sont envolés puis sont redescendus.

Dans ce contexte de précarité, Terre net conseille de protéger toutes les ventes par des call pour profiter d'une hausse à venir. Seulement pour ne pas trop investir, nous prendrons des call sur des strikes élevés et donc pas trop chers sur l'échéance Mars 2016. En l'occurrence, 2 call mars 2016 à 220 € coûtant 5 €.

Situation des ventes de blé de monsieur X :

	Lot physique	Base	Terme	Options			Prix final actuel	Prix minimum	
	Prix vente		frais		frais		securisé	lots sécurisés	
16/03/15	2 171,25	18		2 call décembre 2015	200 8	0.6	162,25	162,25	2
12/06/2015	2 164	16,25					164	158,4	2
15/07/2015				2 call mars 2016	220 5	0.6			
	4 167,63	33 %							4

									163,13	160,33	33 %
--	--	--	--	--	--	--	--	--	--------	--------	------

Pour le colza

Pour le colza, la commercialisation attendra...

Stratégie de monsieur Y

Monsieur Y vend un lot de blé récolte 2015 avec une base de 17.5 € au prix net agriculteur de 175 €.

Date	Lot	Physique Prix vente	Base
12/06/2015	1	164 €	16,25
15/07/2015	1	175 €	17,5
Total	2	169,5 €	17 %

Synthèse des prix de chaque agriculteur au 15 juillet 2015

	Blé		Colza	
	Physique	Avec Mat	Physique	Avec Mat
Monsieur X, suit les conseils de Terre-net				
Prix moyen €/t	167,63 €	160,33 €		
% vendu	33 %			
Monsieur Y				
Prix moyen €/t	169,5 €			
% vendu	17 %			

Rendez-vous vers le 15 du mois prochain pour connaître l'impact économique des choix stratégiques appliqués par monsieur X et monsieur Y.