



Comparer des stratégies sur des exploitations de structure comparable

© 16/07/2018 |  Pascal Van de Weghe •  Terre-net Média

L'objet de cet article est de mettre en place une simulation de commercialisation sur deux exploitations ayant des structures comparables. La différence entre les deux fermes vient de la stratégie de commercialisation adoptée par les chefs d'exploitations.

Nous comparons les **stratégies de ventes de blé** (600 t) et de colza (100 tonnes) de deux agriculteurs. Monsieur X qui essaie de bien **suivre les cours et marchés agricoles** et Monsieur Y qui opte pour des ventes systématiques tous les mois (50 t de blé par mois). Monsieur X possède un compte **marché à terme (MAT)**.



)Terre-net-média)

Cotations du 15 juillet 2018 :

Blé de meunerie	€/t	Colza	€/t
Septembre 2018	183,5	Août 2018	359,75
Décembre 2018	185,5	Novembre 2018	363,25
Mars 2019	187,5	Février 2019	363,25
Mai 2019	189,5	Mai 2019	363,5
Septembre 2019	183,5	Août 2019	348,25
Décembre 2019	185,5	Novembre 2019	353,25
Mars 2020	188,5	Février 2020	360
Mai 2020	190	Mai 2020	365
Septembre 2020	182,5	Août 2020	365,5
Décembre 2020	183,75	Novembre 2020	365,5
Mars 2021	192		
Mai 2021	192		

LA SITUATION ACTUELLE : CET ARTICLE CONCERNE LA RÉCOLTE 2018

Que faire ?

Stratégie Monsieur X

Pour cette récolte 2018, nous changeons un peu de stratégie pour coller plus à la réalité. Monsieur X a toujours possibilité d'accéder au marché à terme mais seulement avec des options.

En effet, pouvoir faire des achats et des ventes avec un compte est de plus en plus contraignant administrativement et financièrement et cela conduit à l'abandon pour nombre d'agriculteurs. Par contre, **l'accès aux options** peut se faire facilement seul si on a un compte marché à terme ou via son organisme stockeur par **l'achat de call** ou de **put**. La différence entre les deux est que la vente physique doit se faire chez le fournisseur d'options dans le deuxième cas.

Pour la stratégie, le conseil est d'attendre car la récolte de céréale est peu abondante en Russie et en Allemagne. Chez nous, elle se présente assez bien pour la partie déjà récoltée. La tendance serait plutôt haussière. Donc Monsieur X attend.

Stratégie Monsieur Y

Blé :

Monsieur Y commence à vendre un lot de blé par mois. Son prix net agriculteur est 165,5 € (183,5 – 18).

	lot	physique	
		prix vente	base
15/07/2018	1	165,5	18
Total	1	165,5	8 %

Colza :

Les ventes de colza commencent en septembre pour Monsieur Y.

Synthèse des prix de chaque agriculteur au 15 juillet 2018 :

	Blé		Colza	
	Physique	Avec Mat	Physique	Avec Mat
Monsieur X, suit les conseils de Terre-net				
rix moyen €/t				
% vendu				
Monsieur Y				
Prix moyen €/t	165,5 €			
Total	8 %			

Rendez-vous vers le 15 du mois prochain pour connaître l'impact économique des choix stratégiques appliqués par Monsieur X et Monsieur Y.