

Comparer des stratégies sur des exploitations de structure comparable

© 15/10/2018 | 👤 Pascal Van de Weghe • 📰 Terre-net Média

L'objet de cet article est de mettre en place une simulation de commercialisation sur deux exploitations ayant des structures comparables. La différence entre les deux fermes vient de la stratégie de commercialisation adoptée par les chefs d'exploitations.

Nous comparons les **stratégies de ventes de blé** (600 t) et de colza (100 tonnes) de deux agriculteurs. Monsieur X qui essaie de bien **suivre les cours et marchés agricoles** et Monsieur Y qui opte pour des ventes systématiques tous les mois (50 t de blé par mois). Monsieur X possède un compte **marché à terme (MAT)**.



Terre-net-média)

Cotations du 14 octobre 2018 :

Blé de meunerie	€/t	Colza	€/t
Décembre 2018	204,75	Novembre 2018	371,5
Mars 2019	207,5	Février 2019	379,25
Mai 2019	209	Mai 2019	379,25
Septembre 2019	190,75	Août 2019	371,5
Décembre 2019	192,5	Novembre 2019	374,5
Mars 2020	193,75	Février 2020	376,5
Mai 2020	194,5	Mai 2020	372,5
Septembre 2020	186	Août 2020	367,5
Décembre 2020	187,75	Novembre 2020	367,5
Mars 2021	187,5	Février 2021	367,5
Mai 2021	183,25		
Septembre 2021	183,25		

La situation actuelle : cet article concerne la récolte 2018

Que faire ?

Stratégie Monsieur X

Blé :

La tendance actuelle est à la stabilité de cours voir à la hausse. Les Russes exportent beaucoup et leur potentiel « mer Noire » risque d'être atteint en fin d'année.

Dans ce contexte et compte tenu de ses besoins de trésorerie Monsieur X vend 2 lots de blé sans prendre d'option car la volatilité des cours actuel ne l'y incite pas.

Colza :

En colza, les cours sont remontés également et pourraient le faire encore. La sécheresse que l'on connaît en Europe et le retard de récolte au Canada

entame fortement la production. En plus de cela, la remontée des cours du pétrole et les incertitudes climatiques contribuent également à la hausse.

Monsieur X n'engage pas de ventes. Notons que l'autre alternative serait de vendre le physique en se couvrant par un call en cas de hausse

Stratégie Monsieur Y

Blé :

Monsieur Y vend un lot de blé par mois. Son prix net agriculteur est de 186.75 € (204,75 – 18).

	lot	physique-prix de vente	base
15/07/2018	1	165,5	18
16/08/2018	1	186,75	18
14/09/2018	1	178,75	18
14/10/2018	1	186,75	18
Total	4	179,44	33 %

Colza :

Monsieur Y vend 1 lot tous les 2 mois. Il reprendra la main en Novembre.

	lot	physique-prix de vente	base
14/09/2018	1	343,25	25
Total	1	343,25	25 %

Synthèse des prix de chaque agriculteur au 14 octobre 2018 :

	Blé		Colza	
	Physique	Avec Mat	Physique	Avec Mat
Monsieur X, suit les conseils de Terre-net				
Prix moyen €/t	186,75 €	186,75 €		
% vendu	17 %	17 %		
Monsieur Y				
Prix moyen €/t	179,44 €		343,25	
Total	33 %		25%	

Rendez-vous vers le 15 du mois prochain pour connaître l'impact économique des choix stratégiques appliqués par Monsieur X et Monsieur Y.